

DICIEMBRE  
2018



# Boletín mensual de subvenciones

## Contenido

<b>A. SUBVENCIONES VIGENTES NIVEL NACIONAL .....</b>	<b>3</b>
1.1 Programa PICE .....	3
<b>CÁMARA DE COMERCIO .....</b>	<b>3</b>
1.2 Programa COMPETITIVIDAD TURÍSTICA .....	4
1.3 Programa XPANDE .....	5
<b>a. SUBVENCIONES VIGENTES NIVEL AUTONÓMICO – .....</b>	<b>6</b>
<b>ANDALUCÍA .....</b>	<b>6</b>
<b>CONSEJERÍA DE EMPLEO, EMPRESA Y COMERCIO ANDALUCÍA .....</b>	<b>6</b>
1.4 Programa de Subvenciones Destinadas al Desarrollo Industrial, la Mejora de la Competitividad, la Transformación Digital y la Creación de Empleo en Andalucía .....	6
1.5 Programa de incentivos regionales .....	10
<b>MADRID .....</b>	<b>11</b>
<b>CONSEJERÍA DE ECONOMÍA, EMPLEO Y HACIENDA DE MADRID .....</b>	<b>11</b>
1.6 Apoyo a la puesta en marcha por las pymes industriales madrileñas de proyectos de Industria 4.0 .....	11
<b>B. PASOS A SEGUIR PARA SOLICITAR UNA SUBVENCIÓN .....</b>	<b>12</b>
<b>C. BENEFICIOS DE SER NUESTRO CLIENTE .....</b>	<b>13</b>
<b>D. DESTACADO .....</b>	<b>14</b>

## **A. SUBVENCIONES VIGENTES NIVEL NACIONAL**

### **1.1 Programa PICE**

<http://empleoygarantiajuvenil.camara.es/empresa>

#### **BENEFICIARIOS**

Todas las empresas que necesiten contratar jóvenes entre 16 y 29 años, beneficiarios del programa PICE, con una formación, capacitación y cualificación profesional acorde con el puesto a cubrir.

#### **PLAZO**

**Ininterrumpidamente hasta el 30/12/2018**

#### **INTENSIDAD**

#### **CONCEPTOS SUBVENCIONABLES:**

- Ayuda directa de 1.500 euros por cada contrato formalizado (con una duración mínima de seis meses).
- Contratos a tiempo completo, indefinidos o temporales, a jóvenes beneficiarios del Sistema Nacional de Garantía Juvenil y que hayan finalizado la orientación vocacional del Plan de Capacitación.
- Ayuda de 1.800 euros por creación de empresas (alta mínima de 12 meses en el Impuesto de Actividades Económicas y el Régimen Especial de Trabajadores Autónomos de la Seguridad Social).

**CÁMARA DE  
COMERCIO**

## 1.2 Programa COMPETITIVIDAD TURÍSTICA

Se caracteriza por su orientación hacia las demandas específicas de las PYME del sector, mediante el desarrollo de una metodología mixta de diagnóstico, apoyo en el proceso de implantación de soluciones y difusión del conocimiento.

### **BENEFICIARIOS**

Todas las empresas pymes del sector turístico

### **PLAZO**

**Ininterrumpidamente hasta el 30/12/2018**

#### **Fase I: Asesoramiento a la PYME – Diagnóstico Asistido**

Se realiza un diagnóstico individualizado a las empresas turísticas sobre diferentes aspectos y sus posibilidades de mejora, mediante el estudio de su cadena de valor, que permite conocer la situación del nivel de competitividad de la empresa destinataria en su entorno económico y de mercado.

En base a la identificación de dichos aspectos estratégicos, se realiza una propuesta de proyectos de innovación y/o soluciones TIC específicos, así como un informe de recomendaciones sobre materias prioritarias para la empresa relacionadas con innovación, TIC y medioambiente.

El diagnóstico es totalmente gratuito para la empresa.

#### **Fase II: Plan Personalizado e Implantación (PPI).**

**Implantación:** en esta fase, proveedores externos a las Cámaras, realizan la implantación de las soluciones establecidas en el Diagnóstico. Supone una inversión mínima para la empresa: el importe máximo financiable es de 7.000 €, si bien las implantaciones pueden ser de mayor cantidad.

**Financiación:** subvención de un máximo del 80%/85%/50% (tasa máxima, según la intensidad de la ayuda FEDER en cada región), prefinanciado por la empresa beneficiaria.

## 1.3 Programa XPANDE

El Programa Xpande es un programa de apoyo individualizado a empresas que tiene como objetivo el apoyo a la internacionalización de las empresas participantes.

La participación de la empresa en el Programa tiene una duración máxima de 12 meses a contar a partir de la firma del convenio de participación.

### INTENSIDAD

Los recursos estimados por empresa previstos en la Fase de Asesoramiento son de **5.320€**,e incluirá el coste total de los servicios prestados por el personal de la Cámara de Comercio, así como todos aquellos gastos en que incurra para la prestación del servicio: tales como los gastos de análisis e investigación y los gastos de desplazamiento a la empresa para la prestación y entrega del servicio.

### PLAZO

**Ininterrumpidamente hasta el 30/12/2018**

#### Fase de asesoramiento

A través de este programa, durante la fase de asesoramiento las empresas participantes trabajarán conjuntamente con un asesor especializado de su Cámara de Comercio que le irá guiando y asesorando en la elaboración de un Plan de Internacionalización que le permita abrir nuevos mercados con carácter estable, así como mejorar su competitividad a nivel global.

Para ello la empresa mantendrá sesiones presenciales de trabajo con su asesor e irá recibiendo informes parciales del trabajo avanzado de acuerdo a los siguientes hitos:

- Diagnóstico del potencial internacional de la empresa.
- Selección de mercados de acuerdo a un análisis personalizado tanto de la empresa como de los mercados de mayor interés.
- Análisis de la posición competitiva de la empresa, segmentación de clientes y estudio de los posibles canales en el mercado seleccionado.
- Diseño de una estrategia de comunicación y marketing en el mercado exterior objetivo dirigido al segmento de clientes y canales de comercialización seleccionados.
- Diseño de un Plan de Negocio que incorpora tanto un plan de acciones específicas como un plan económico-financiero y de un modelo de negocio a desarrollar en el mercado exterior objetivo.



**a. SUBVENCIONES VIGENTES  
NIVEL AUTONÓMICO –  
ANDALUCÍA**

**1.4 Programa de Subvenciones Destinadas al Desarrollo Industrial, la Mejora de la Competitividad, la Transformación Digital y la Creación de Empleo en Andalucía**

**BENEFICIARIOS**

Pequeñas, medianas y grandes empresas del sector industrial y tecnológico.

- **Asociaciones de empresas y fundaciones** que realicen actividades económicas y que tengan relación con el ámbito empresarial o con el fomento de la actividad económica, para alguna tipología de proyectos.

**PLAZO**

**Desde 17 de julio 2017 hasta 30 diciembre 2018**

**PRESUPUESTO DISPONIBLE**

: 145 M€ euros

**CONCEPTOS SUBVENCIONABLES**

1. Terrenos: la adquisición de terrenos necesarios para la implantación del proyecto. El importe subvencionable de este concepto no podrá sobrepasar el 10% de la inversión total del proyecto que se considere subvencionable.
2. Urbanización.
3. Traídas y acometidas de servicios.
4. Naves y construcciones.
5. Bienes de equipo de procesos.
6. Bienes de equipo auxiliares e instalaciones.
7. Equipos informáticos o de infraestructura de Tecnologías de la Información y Comunicaciones, TIC.
8. Adquisición y tratamiento de software,
9. Planificación, ingeniería y dirección facultativa.

**CONSEJERÍA DE  
EMPLEO,  
EMPRESA Y  
COMERCIO  
ANDALUCÍA**

## LÍNEAS Y TIPOS DE PROYECTOS

Línea de acción	Tipo de proyecto
a) Creación de actividad económica	a.1) Proyectos de emprendedores a.2) Proyectos de pequeñas empresas a.3) Proyectos de medianas empresas a.4) Proyectos de grandes empresas industriales
b) Mejora de la competitividad empresarial	b.1) Proyectos de inversión para la mejora de la competitividad promovidos por pymes b.2) Proyectos de inversión para la mejora de la competitividad en grandes empresas industriales
c) Generación de empleo	c.1) Proyectos altamente generadores de empleo
d) Servicios avanzados	d.1) Proyectos de incorporación de servicios avanzados para la gestión empresarial d.2) Iniciativas de dinamización empresarial d.3) Soporte técnico para la realización de proyectos de cooperación empresarial en Andalucía
e) Transformación digital de las pymes	e.1) Proyectos de servicios avanzados para la transformación digital de las pymes

## REQUISITOS ADICIONALES

- Se debe presentar acta notarial de no inicio del proyecto justo después de la solicitud.
- Cuando el importe de adquisición de los bienes o servicios subvencionables supere la cuantía de 50.000 euros en el coste por ejecución de obra, o de 18.000 euros en el supuesto de suministros de bienes de equipo o prestación de servicios por empresas de consultoría o asistencia técnica, el beneficiario siempre deberá solicitar como mínimo tres ofertas de diferentes proveedores,





## **D) PROYECTOS INCLUIDOS EN SERVICIOS AVANZADOS.**

d.1) Proyectos de incorporación de servicios avanzados para la gestión empresarial:

1) Servicios para el apoyo a la gestión empresarial.

Importe MÁXIMO de la ayuda: 50.000 euros.

2) Servicios que conlleven diagnósticos de situación e implantación de planes estratégicos

Importe MÁXIMO de la ayuda 15.000 euros.

3) Servicios de diseño.

Importe MÁXIMO de la ayuda 35.000 euros.

### **4) Servicios de certificación de sistemas de gestión.**

Sistemas de gestión combinados de calidad, medio ambiente y/o prevención de riesgos laborales: para este tipo de proyectos se contemplarán los gastos de implantación y certificación con un tope máximo de ayuda de **10.000 euros.**

• Sistemas de gestión medioambiental, gestión de prevención de riesgos laborales, gestión de la I+D+I (UNE 166.001 y UNE 166.002), gestión de responsabilidad social corporativa, gestión de empresa familiarmente responsable, gestión basada en EFQM, gestión de Seguridad de la Información ISO 27001 y de Seguridad Industrial: para este tipo de proyectos se contemplarán los gastos de implantación y certificación con un tope **máximo de ayuda de 6.000 euros.**

5) Otros servicios avanzados:

Importe MÁXIMO de la ayuda: 7.500 euros.

## 1.5 Programa de incentivos regionales

<http://www.juntadeandalucia.es/organismos/economiainnovacioncienciayempleo/areas/desarrollo-innovacion/paginas/incentivos-regionales.html>

### **BENEFICIARIOS**

Sector empresarial, en general industria transformadora, particularmente las de tecnología avanzada, servicios de apoyo a la industria y los que mejoren significativamente las estructuras comerciales y alojamientos turísticos e instalaciones complementarias de ocio..

### **PLAZO**

**Ininterrumpidamente hasta el 30/12/2020**

### **INTENSIDAD**

Gran empresa 15%, mediana 20% y pequeña 25%

### **CONCEPTOS SUBVENCIONABLES:**

Son promocionables los proyectos de creación de nuevos establecimientos, ampliación de una actividad ya establecida o iniciación de una nueva por la empresa solicitante, así como la modernización de las instalaciones, siempre que no se trate de una mera inversión de reposición.

Los conceptos de inversión que podrán incentivarse serán los activos fijos de carácter material nuevos o de primer uso, referidos a los siguientes elementos de inversión:

- Obra Civil.
- Bienes de Equipo, excluidos los elementos de transporte exterior.
- Estudios previos de viabilidad.
- Otros conceptos, excepcionalmente.

**INVERSIÓN MÍNIMA DE 900.000 €**

## **MADRID**

### **1.6 Apoyo a la puesta en marcha por las pymes industriales madrileñas de proyectos de Industria 4.0**

#### **BENEFICIARIOS**

Podrán acogerse a las ayudas contempladas en el presente Acuerdo las pymes del sector industrial que dispongan de un centro de trabajo en la Comunidad de Madrid y que desarrollen una actividad industrial productiva

#### **PLAZO**

**Tres meses a partir de la fecha de inicio de la actividad del trabajador/a autónomo/a**

**Hasta 31/12/2018**

Para todos aquellos trabajadores cuya fecha de inicio de actividad como trabajador/a por cuenta propia esté comprendida entre el 1 de octubre de 2015 y 16 de junio de 2016, el plazo de solicitud será hasta el 16 de septiembre de 2016.

#### **INTENSIDAD**

La cuantía de subvención mínima será de 1.000 euros y la máxima, con carácter general, será de 2.500 euros

**CONSEJERÍA DE  
ECONOMÍA,  
EMPLEO Y  
HACIENDA DE  
MADRID**

## B. PASOS A SEGUIR PARA SOLICITAR UNA SUBVENCIÓN

Los pasos a seguir la solicitud de las subvenciones son los siguientes:

1. Comunicar la **INTENCIÓN** de realizar inversiones, o proyecto de viabilidad. **MUY IMPORTANTE NO HABER EMPEZADO EL PROYECTO ANTES DE LA SOLICITUD DE SUBVENCIÓN**

2. **GOTHICA CONSULTING** entrega una hoja de datos que el cliente la tiene que cumplimentar y entregar en administración, por correo electrónico ([info@gothicaconsulting.com](mailto:info@gothicaconsulting.com))

3. Enviar facturas proforma y proyecto / idea de las inversiones que desea realizar;

4. Análisis de viabilidad del proyecto.

5. Presupuesto y Firma de Aceptación

6. Entrega de la primera factura inicial para la gestión de la subvención;

7. Cobro de la factura;

8. **GOTHICA CONSULTING** prepara el proyecto y la solicitud para la subvención que posteriormente se firma por parte del cliente;

9. Solicitud de la documentación oficial que se necesita en función de cada convocatoria de subvenciones y su entrega por parte del cliente a GOTHICA CONSULTING.

10. Entrega de la solicitud firmada y la documentación necesaria en el registro de la Administración correspondiente donde se solicita la subvención.

11. El cliente no puede hacer ninguna inversión antes de recibir una notificación en la que le informan que en principio el proyecto es subvencionable

(No entrarían como inversión facturas con fecha anterior a dicha notificación) Solo para IDEA

12. Preparación documentación para la subsanación (si procede)

13. Recepción de comunicación de la administración de la concesión (o no) de la subvención.

14. Emisión de la factura correspondiente al % de la cantidad concedida por parte de GOTHICA CONSULTING

15. Enviar todas las notificaciones recibidas por el cliente a GOTHICA CONSULTING (por la misma vía que la hoja de datos)

16. **Realización de las inversiones** por parte del cliente. **PAGO SIEMPRE A TRAVÉS DE TRANSFERENCIA BANCARIA;**

17. Entrega de las facturas y pagos correspondientes (Siempre ORIGINALES Y COPIAS), **los documentos de pago sellados por el banco**

18. Preparación por parte de GOTHICA CONSULTING de toda la documentación y proyecto necesarios para la justificación de la subvención, para su posterior cobro por parte del cliente.

## C. BENEFICIOS DE SER NUESTRO CLIENTE

En **GOTHICA CONSULTING**, queremos que

**NUESTROS CLIENTES SEAN CLIENTES DE NUESTROS CLIENTES.**

A tal fin, parte de ellos ofrecen descuentos a nuestros clientes.

Fomentamos nuestra red de clientes ofreciendo los siguientes servicios como beneficios por trabajar con GOTHICA CONSULTING, durante un año desde la firma del último contrato.

✓ Estudios de los seguros que disponga para mejorar los precios y/o los servicios incluidos.	
✓ 50 % descuento sobre los precios marcados por el Colegio de Abogados de Málaga en representación a juicios.(consultar servicios incluidos)	
✓ 10% descuento sobre tarifa en planes de marketing y su implantación	
✓ Tarjeta VIP en la FARMACIA REDING, que implica varios descuentos	
✓ Descuentos en alquiler de autocares, en función del servicio solicitado	



## **D. DESTACADO**

### **GOTHICA CONSULTING COMO CONSULTORES SÉNIOR EN GESTIÓN DE SUBVENCIONES:**

**LE OFRECE, LA GESTIÓN DE LA SUBVENCIÓN DE DESARROLLO INDUSTRIAL, MEJORA DE LA COMPETITIVIDAD, TRANSFORMACIÓN DIGITAL Y LA CREACIÓN DE EMPLEO, DE LA AGENCIA IDEA EN LOS SIGUIENTES TÉRMINOS:**

- **ANÁLISIS DE LA VIABILIDAD DEL PROYECTO GRATUITA**
- **REALIZACIÓN Y PRESENTACIÓN DE PROYECTO**  
**400 € +IVA**
- **JUSTIFICACIÓN Y SEGUIMIENTO DE LA SUBVENCIÓN HASTA SU COBRO:**  
**8% DE LA CANTIDAD CONCEDIDA,**  
**EN EL MOMENTO DE LA COMUNICACIÓN DE LA CONCESIÓN**

**NOS AVALA UN**  
**RATIO DE ÉXITO DEL 92 %.**  
**EN LA GESTIÓN DE SUBVENCIONES**

**PARA LOS PROYECTOS DE LA LÍNEA D – SERVICIOS AVANZADOS,**

**La gestión de la subvención se realiza**

**SIN COSTE ALGUNO**

**Para proyectos contratados con los consultores de GOTHICA CONSULTING.**